

Программа "Звездный путь"

Прояви свои способности и
настойчивость – одержи
победу, получи признание!

Условия программы:

- Перед менеджерами по продажам ставятся задачи по продаже определенных товаров, которые на текущий момент не продаются в нужном объеме. Для решения задач необходимо проявить свои профессиональные навыки продаж и обеспечить постоянный поток заказов данных товаров.
- За каждую реализованную задачу программы менеджер, показавший лучший результат или выполнивший определенное условие, получает балл - «звезду».
- Победитель программы - менеджер, набравший наибольшее количество «звезд» за время действия программы получит звание - «Лучший менеджер по продажам 2023 года».
- Срок действия программы - **до конца 2023 года** .

- Программа предполагает, что менеджер работает исключительно со своими существующими или новыми клиентами. Не допускается «передача» клиента, закупающего товары, установленные в задаче, одним менеджером команды другому для объединения результатов в пользу второго менеджера. Подобные действия расцениваются как нарушение правил программы. Это ведет к потере менеджерами-участниками одной или нескольких, заработанных ранее «звезд», а при повторном нарушении менеджеры могут быть исключены из программы.

Призы и привилегии:

Лучший менеджер по продажам:

- премируется поездкой на отдых на двоих
- получит памятный приз
- может быть привлечен в качестве эксперта на совещания руководства Компании, проводимые с целью определения стратегии развития

Менеджеры, показавшие 2-ой и 3-ий результаты также получают **ценные призы**.